



SUSTAINABILITY MODEL FOR WOOD PROCESSING INDUSTRY IN UNSTABLE BUSINESS ENVIRONMENT

Artur Bobovnicky





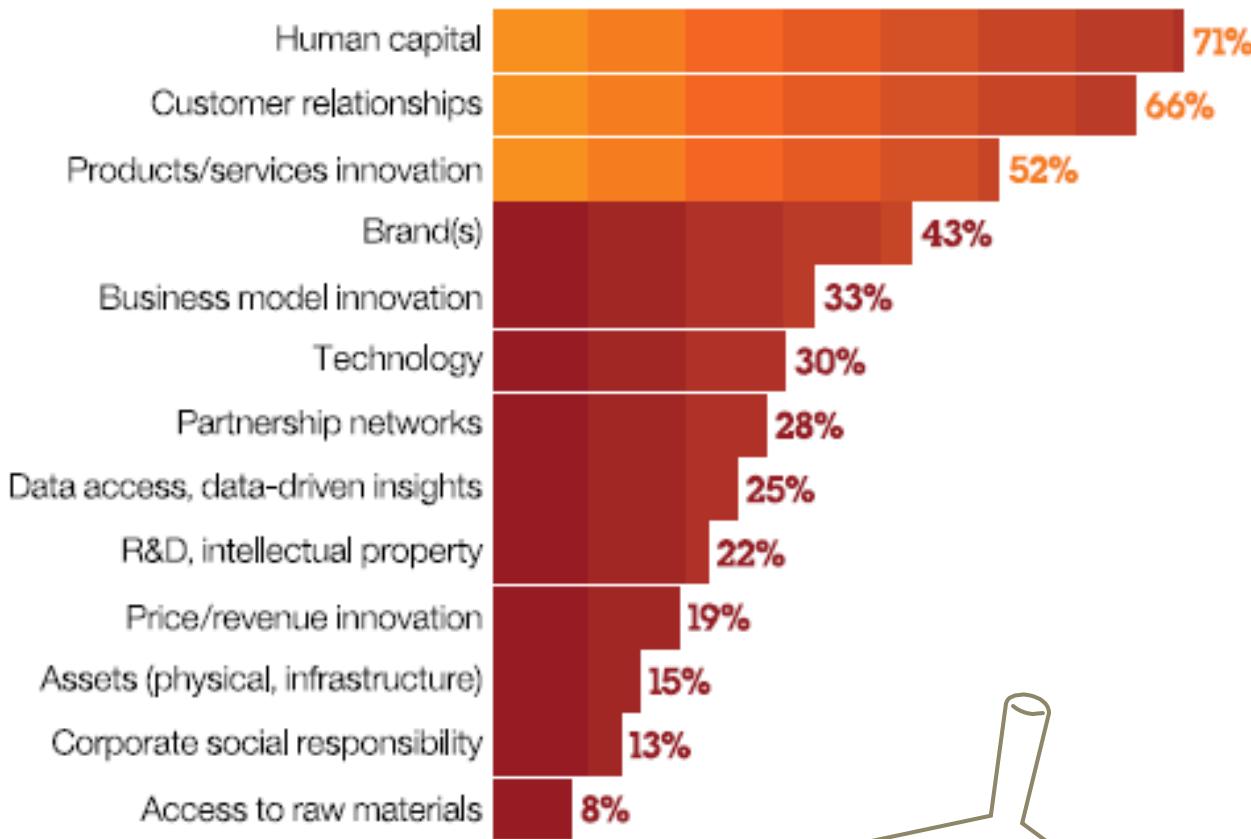
IINNOVATIONS LOGIC FOR THE FUTURE

» We can not solve our problems
having the same kind of thinking
that caused these problems.«

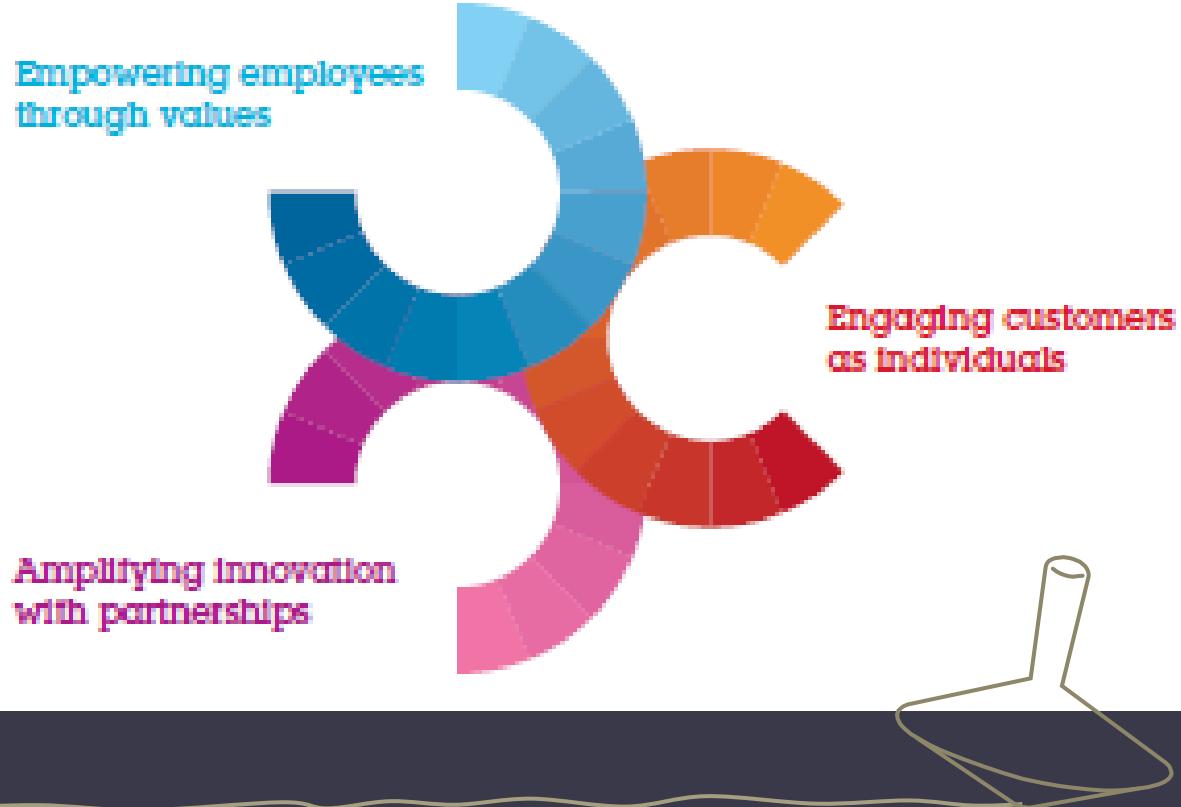
Albert Einstein



Where CEOs see the importance



Empowering employees
through values



Majoring on what matters

CEOs say they must exhibit:

61%

Customer obsession

60%

Inspirational leadership

58%

Leadership teaming

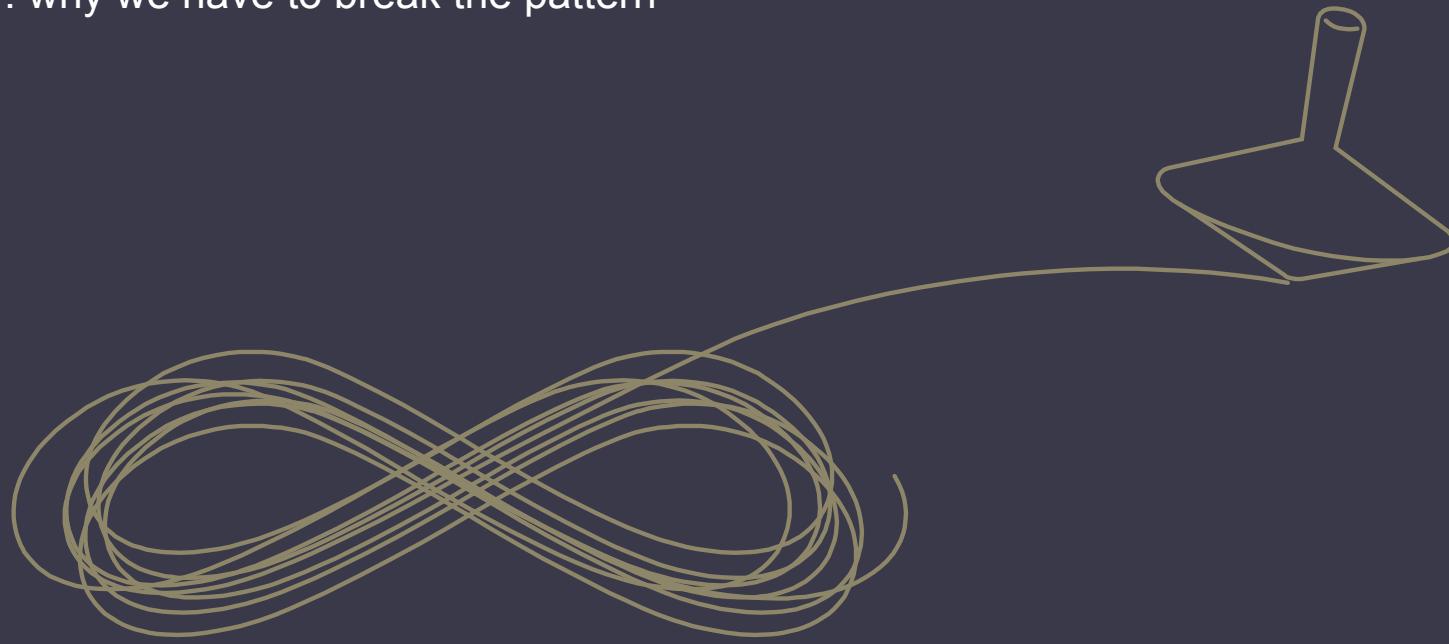


Undoubtedly, our world and the institutions and people in it are becoming more connected. The question is: how will we respond organizationally and personally?

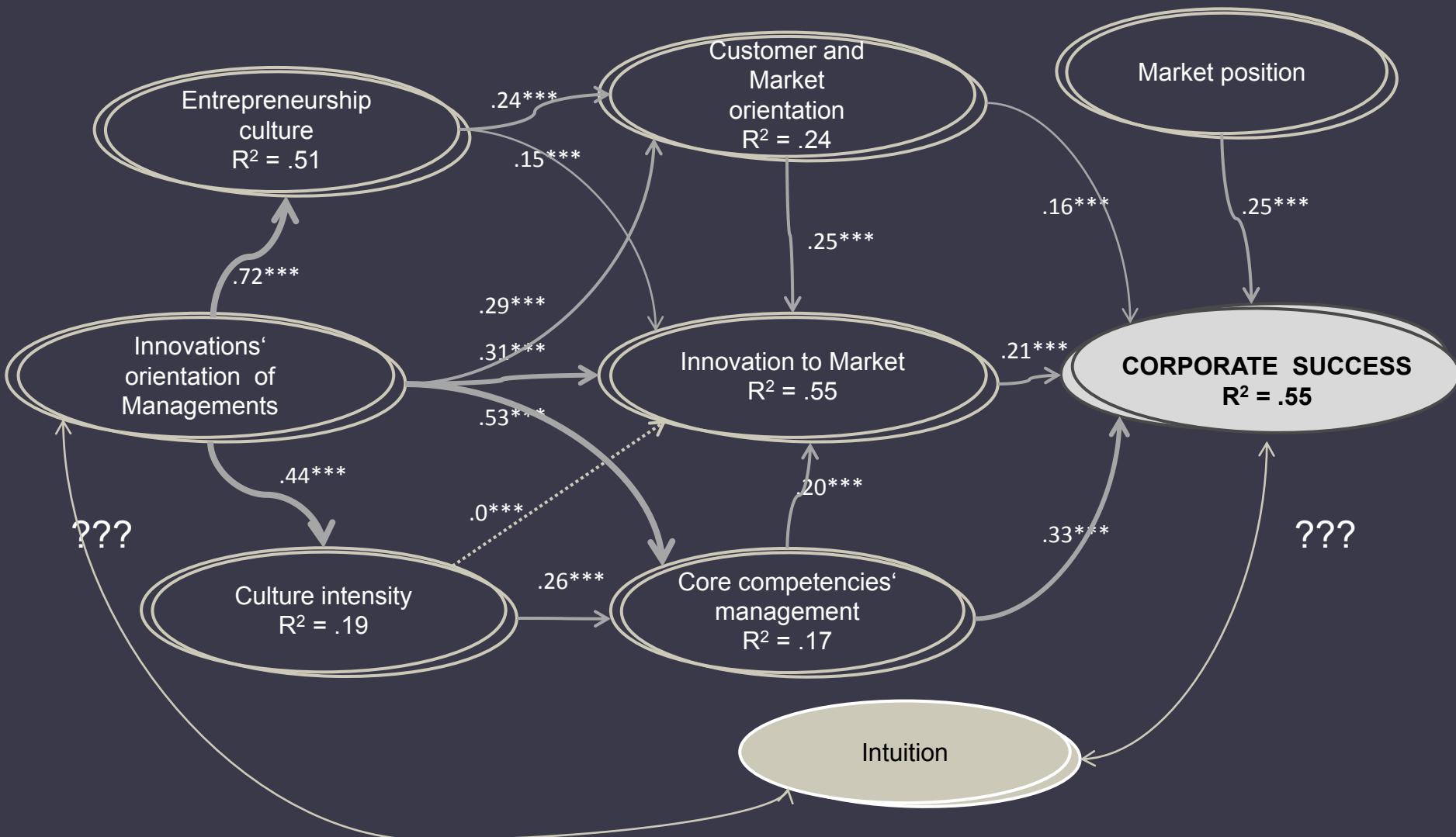


INNOVATE OR DIE

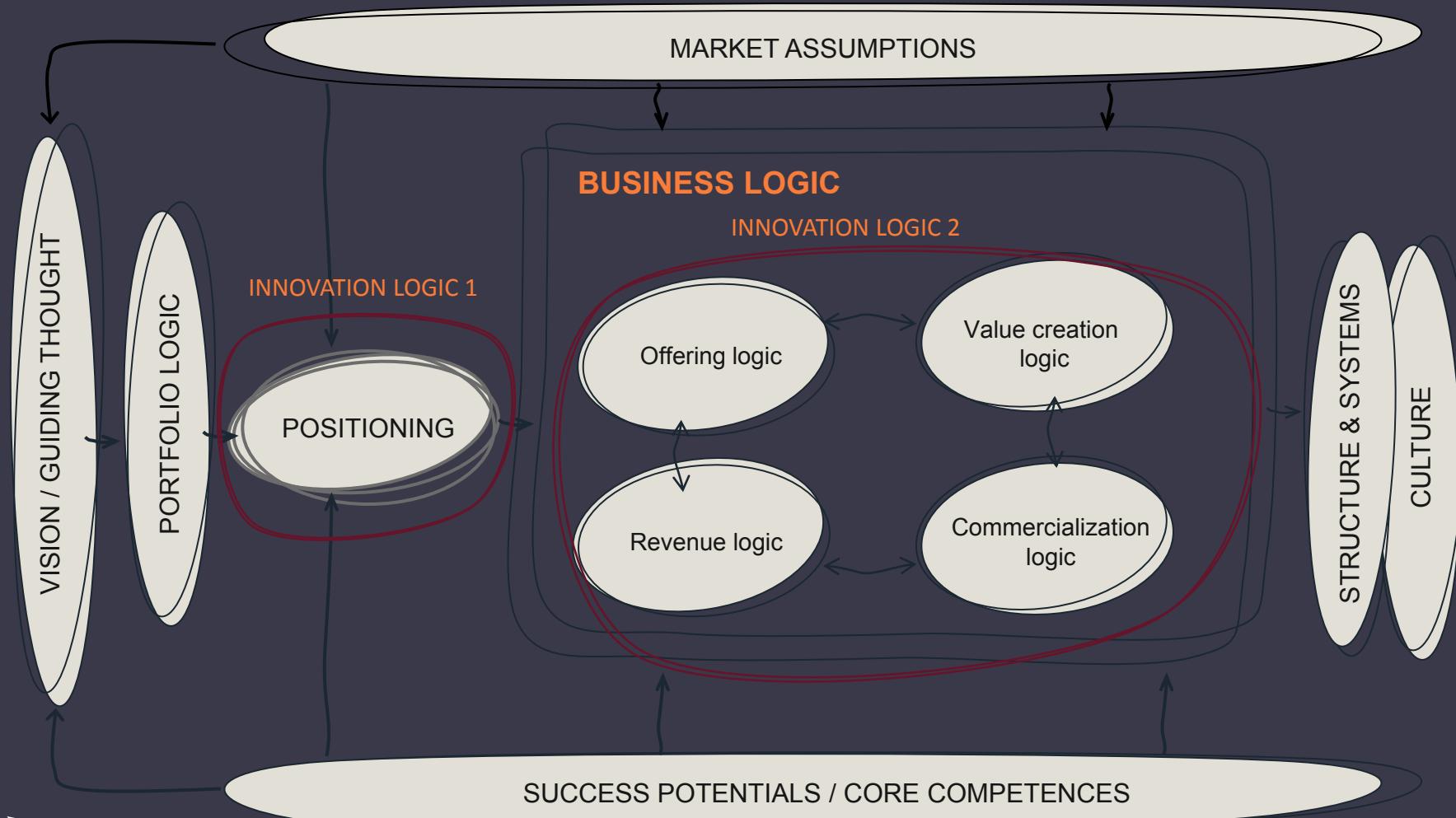
Or: why we have to break the pattern



ORIGINS OF SUCCESS



BUSINESS MODEL FOR THE FUTURE



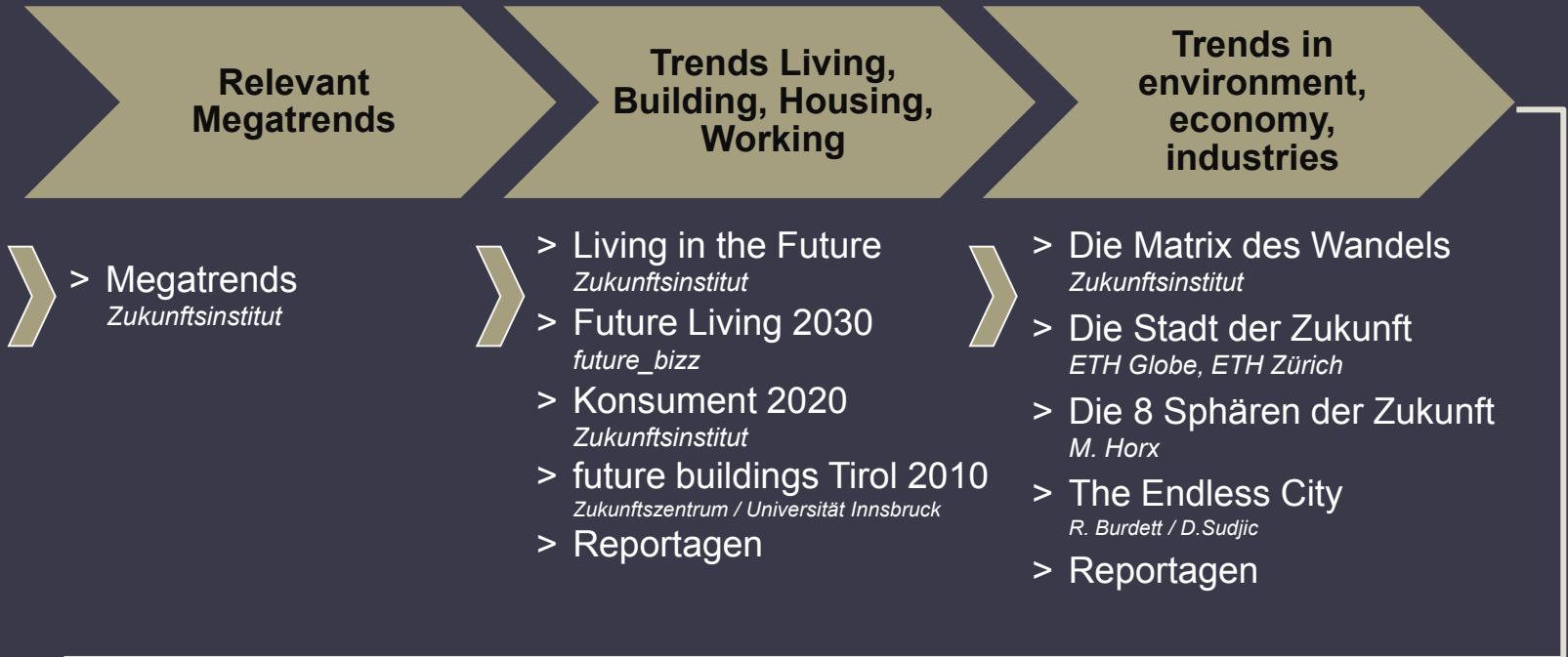
Achieve differentiation
through social innovations

Expand scope of partnership

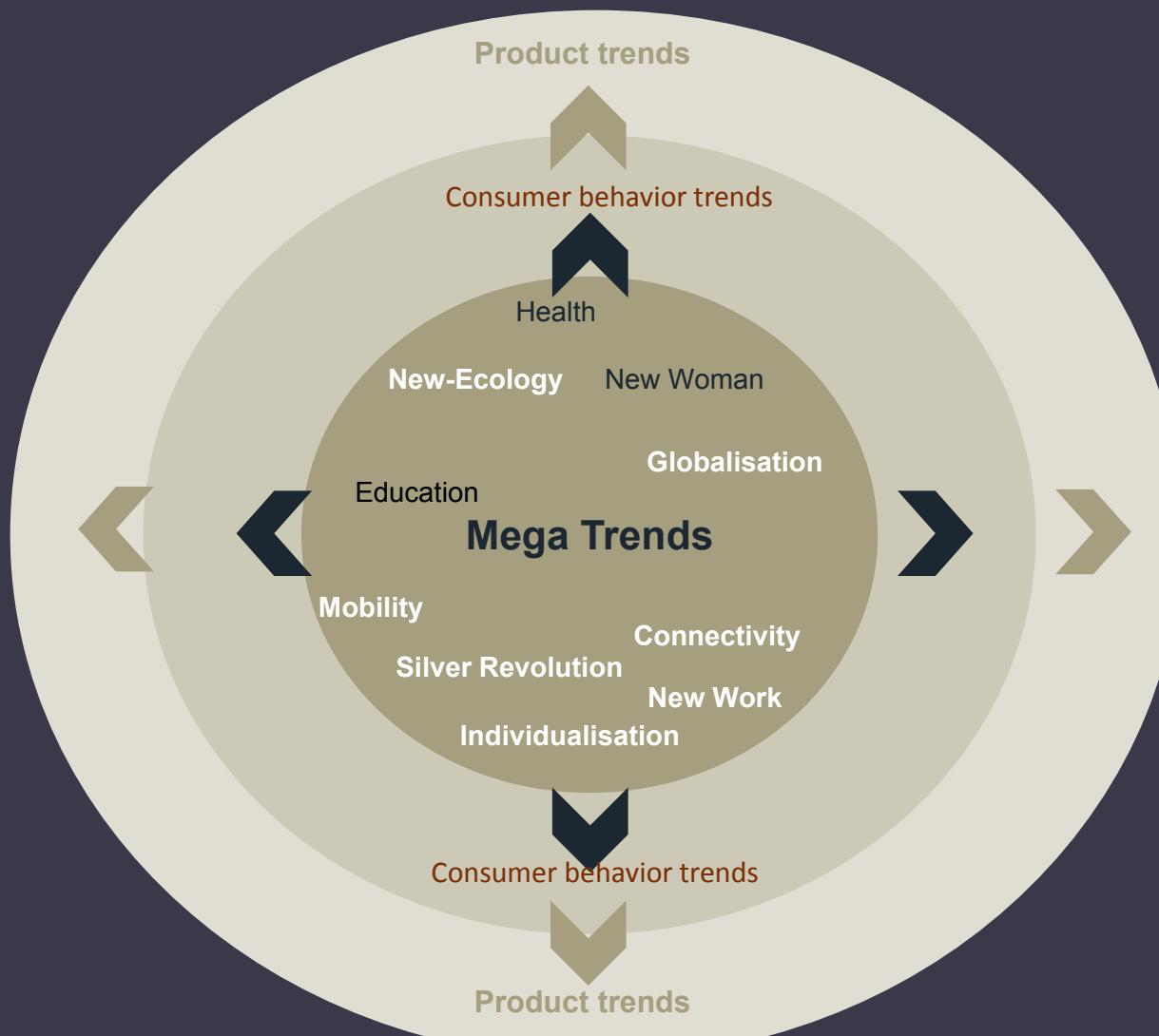
Tackle the shared governance
challenge



FUTURE LIVING – FROM OBSERVING TRENDS TO THE BUILDING OF THE FUTURE



RELEVANT MEGATRENDS



TREND : PASSIVE BUILDINGS AND + ENERGY HOUSES



The screenshot shows a news article from hitec (3sat) titled "Häuser von morgen - Das Bauen der Zukunft". The main image is a 3D rendering of a modern, energy-efficient house with large windows and a minimalist design. The video player interface indicates it's 00:52 seconds into a 28:40 minute video. Below the video are navigation controls (rewind, play, fast forward, volume) and file information ("(Typ: WindowsMedia/DSL2000)"). At the bottom, there are links for "zum Thema", "Redaktion", "Empfehlung", "Favoriten", "Feeds", "Einstellungen", and "Hilfe".

hitec: ganze Sendung 30.08.2010

Häuser von morgen - Das Bauen der Zukunft

Es ist ein neues Zeitalter angebrochen: Zum ersten Mal in der Geschichte des Bauens gibt es sogenannte Plusenergiehäuser: Gebäude, die mehr Energie produzieren, als sie verbrauchen. Es ist auch höchste Zeit. Denn Häuser gehören heute zu den größten Energiefressern. Über die neuesten Ideen und Möglichkeiten.

- Video abspielen (28:40min)
- Diesen Artikel lesen
- zu Favoriten hinzufügen

zum Thema | Redaktion | Empfehlung | Favoriten | Feeds | Einstellungen | Hilfe



TREND : MOBILE HOUSES

Mobility, Mobile Homes and new ways of living

Mobile Houses

Globalization, career changes and economic crises prompt us to move more frequently. Due to the increasing mobility of our desires to modify flexible living and easy assembly and dismantling. Mobile home units are also increasingly used in natural disasters.



2010 weeHouses

Better HIGH QUALITY	Cheaper AFFORDABLE ATTRACTIVE	Faster QUICK DELIVERY	Easier SIMPLIFIED OPTIONS STREAMLINED DESIGN
Smarter EFFICIENT DESIGN	Greener SUSTAINABILITY	Cooler ARCHITECT- DESIGNED PREMIUM BRANDS	Flexible SITE ADAPTABLE



TREND : PREFABRICATED BUILDING ELEMENTS BAUELEMENTE



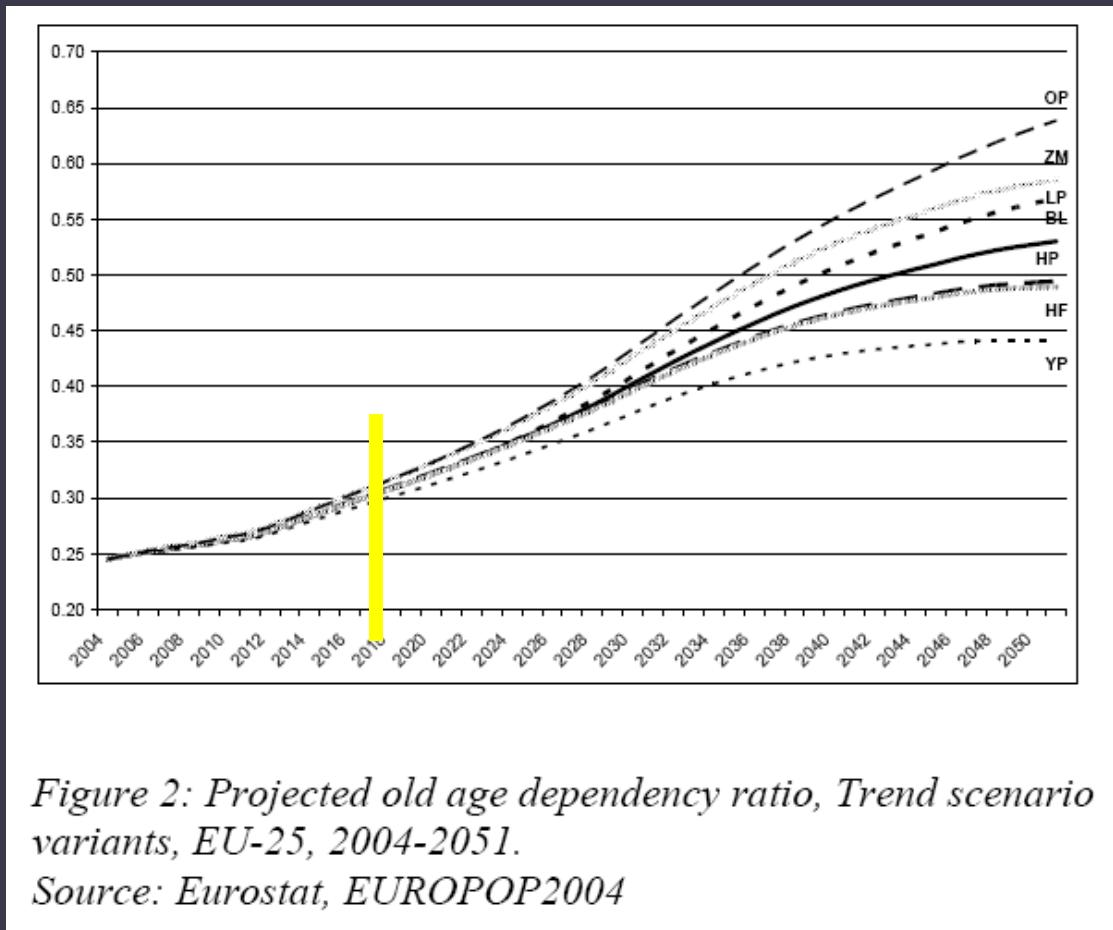
***Mobility Mobile Homes and
new ways of living***

Prefabricated elements
Prefab
Bauelemente



TREND GREY LIVING REVOLUTION

INCREASING INFLUENCE OF THE OLDER POPULATION-LAYER IN EU



TREND : GREY LIVING REVOLUTION

COMPARISON OF THE PROPORTION OF ELDERLY POPULATION LAYER IN EU

- Old Age (>=65 Jahre) Dependency Ratio: 2025 in Italy and Germany up to 40%!

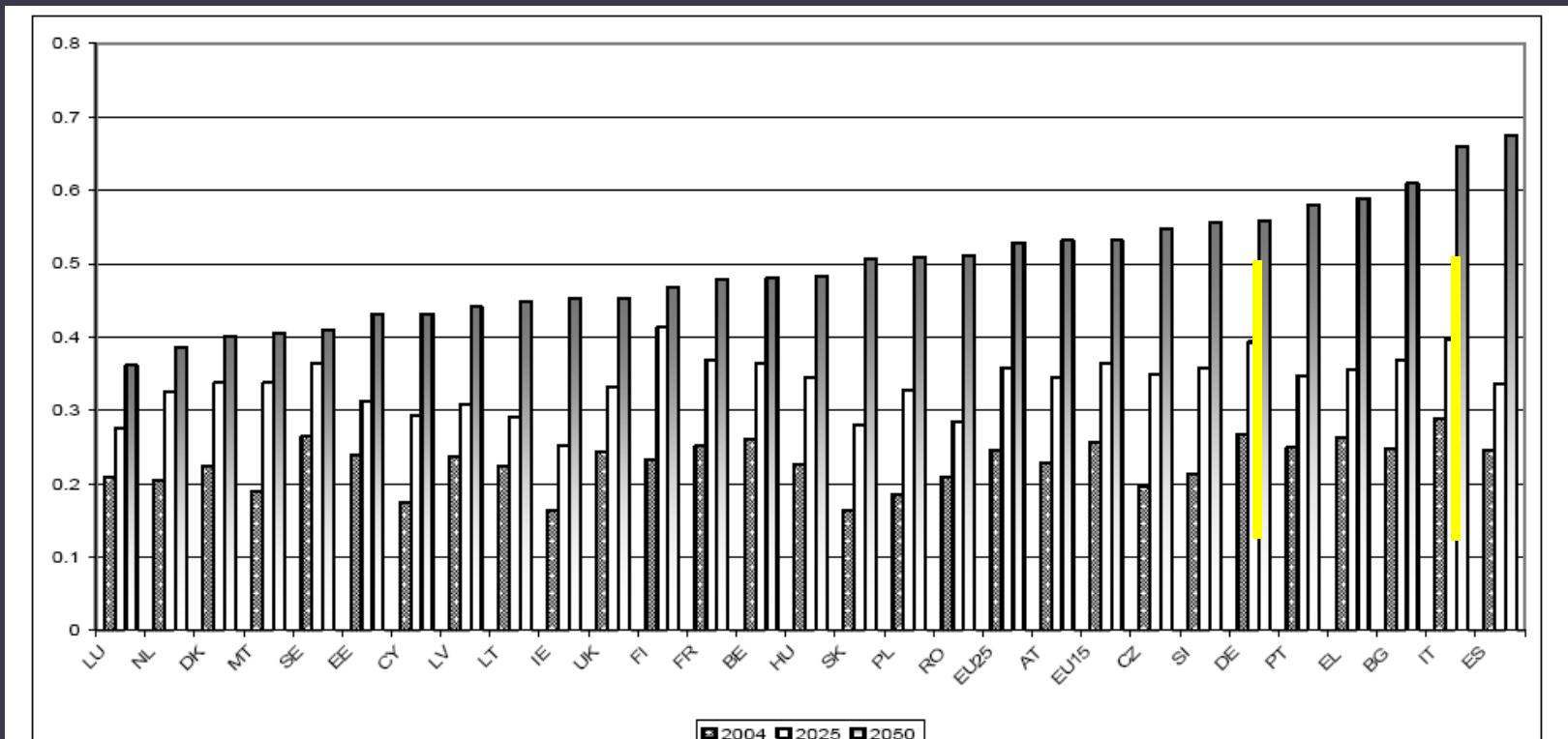


Figure 8: Projected old age dependency ratio by Member State and Acceding Country for selected years, 'baseline' variant of the Trend scenario. Source: Eurostat, EUROPOP2004

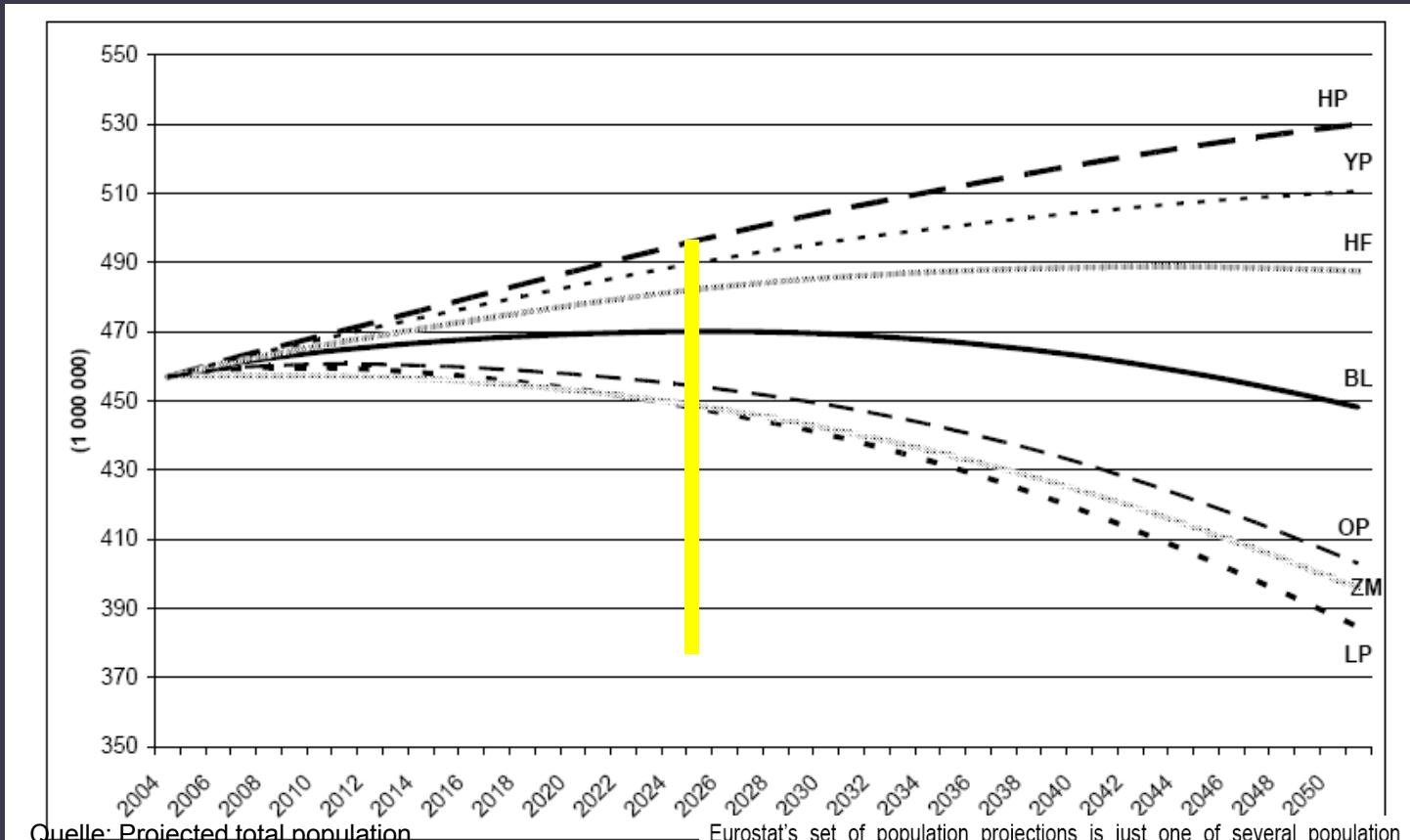
TRENDS : SMART HOME

New technologies and the apartment as an interface

Smart Home



EU POPULATION GROWTH UP TO 2051



Eurostat's set of population projections is just one of several population change scenarios based on assumptions of fertility, mortality and migration. The current scenario, named Trend, does not take account of any future measures that might influence demographic trends and comprises seven variants: 'baseline' (BL), 'high population' (HP), 'low population' (LP), 'younger age profile population' (YP), 'older age profile population' (OP), 'high fertility' (HF) and 'zero migration' (ZM) (see methodological notes). All these variants must be interpreted as possible alternative developments in population except the latter, which helps in understanding the role played by migration in the evolution of population size and structure. Future results might obviously deviate from the range mapped out by the variants.

GLOBALIZATION AND THE TREND TOWARDS RE-URBANIZATION

LONDON | CHANGE INFLUX FROM ABROAD TO THE MEGACITY

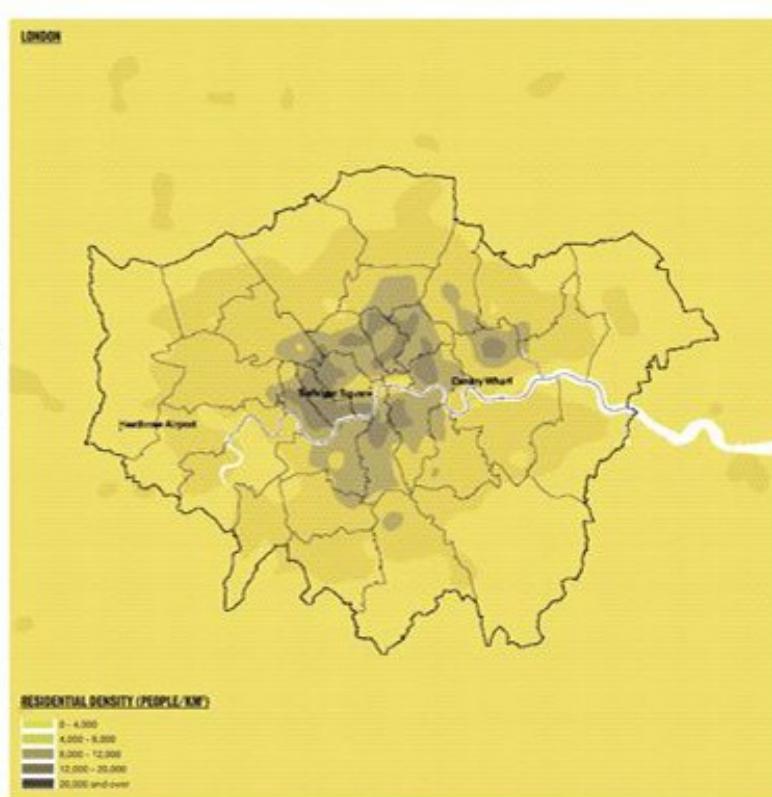
38%

of new residents in 1992 were foreign born.

40%

56%

of new residents in 2001 were foreign born



CITY AS A LIFE STYLE

MILAN | CITYLIFE PROJECT EXPO 2015



Residenze Hadid

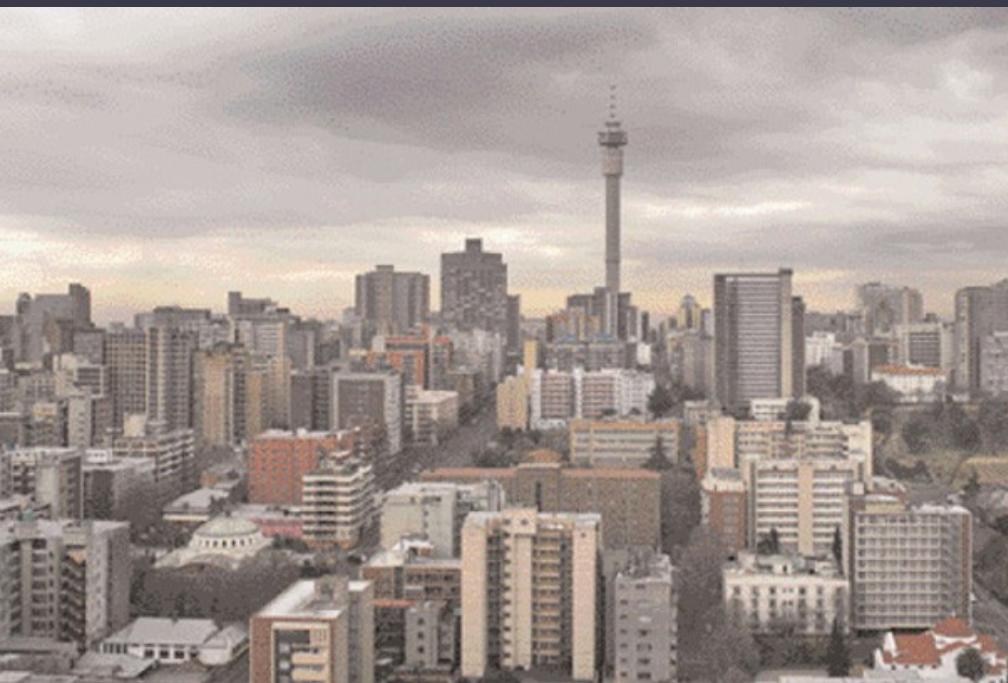
CITY AS A LIFE STYLE

MILAN | CITYLIFE PROJECT EXPO 2015



TRENDS: URBANISATION

DIFFERENT DEVELOPMENTS: JOHANNESBURG VS. SHANGHAI



Quelle: The Endless City, 2009



TRENDS URBANISIERUNG

EXAMPLE JOHANNESBURG | CITY SLUMS ARE GROWING, WEALTHY MOVE TO SUBURBS



TRENDS URBANIZATION

EXAMPLE SHANGHAI | ONE OF THE FASTEST-CHANGING YOURSELF MEGACITY

121

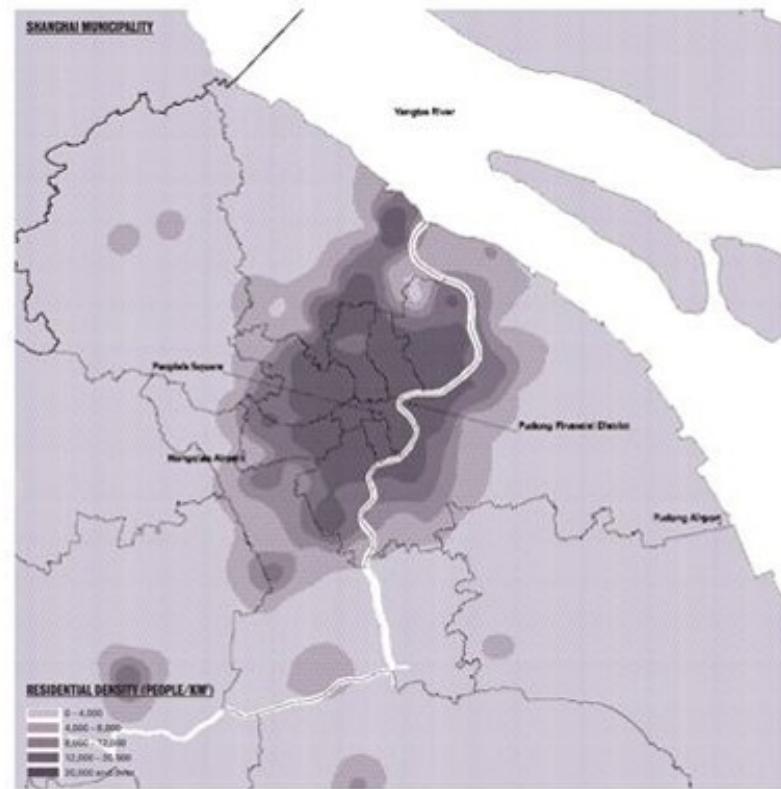
buildings over eight storeys in 1980

3,529

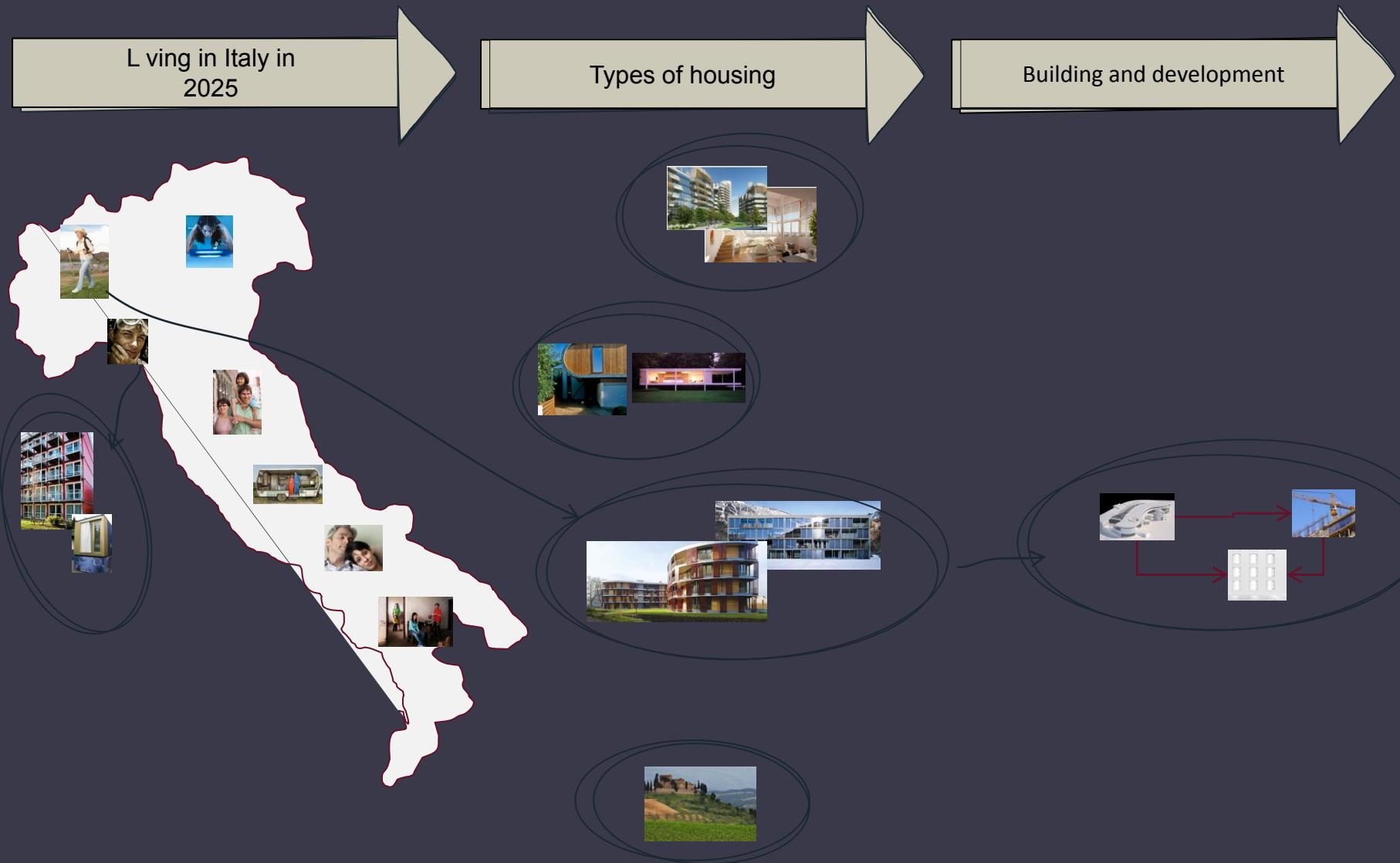
buildings over eight storeys in 2000

10,045

buildings over eight storeys in 2005

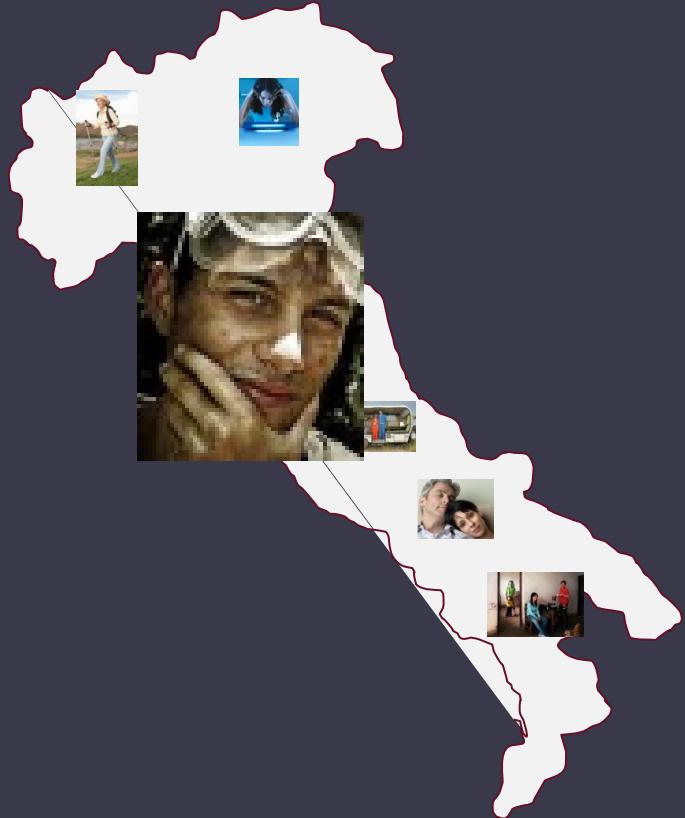


TREND IMPLICATIONS IN OUR CASE



TREND IMPLICATIONS IN OUR CASE

Living in Italy in 2025



Bis 30 Jahre – geringer Wohlstand

Herkunft	<ul style="list-style-type: none">› Bevölkerungsschicht Italiens aus ärmeren Verhältnissen› 1. und 2. Generation von Zuwanderern
Lebenssituation	<ul style="list-style-type: none">› Geringer Bildungsstand und kaum frei verfügbares Einkommen,› Singles, lose Lebensgemeinschaften, und Jungfamilien› Sind gefordert, Arbeitszeiten flexibel einzuteilen und sind gezwungen je nach Arbeitsmarktsituation ihren Lebensort zu verändern› Strebt nach besserer Lebenssituation und Sicherheit.
Lebensraum	<ul style="list-style-type: none">› Tendenziell in Städten und Ballungsgebieten
Anteil an Bevölkerung	<ul style="list-style-type: none">› Hoch
Entwicklung	<ul style="list-style-type: none">› Tendenziell steigend (Einkommensschere der Mittelstand entwickelt sich in zwei Richtungen)
Wohnformen - Häusertypen	<ul style="list-style-type: none">› Neubau: Kleinstwohnungen in einer neuen Form der „Arbeiter-Wohnheime“› Altbau: Unsanierter bzw. nicht dem Stand der Technik entsprechende Wohnungen auf niedrigstem Standard.

TREND IMPLICATIONS IN OUR CASE

Types of houses

PRESTIGEBAUTEN

- › Wohnparks
- › Bürogebäude



SOZIALER ZWECKBAU

- › Neue Wohnheime
- › Mehrgenerationswohnanlagen
- › Sozialer Wohnbau
- › Pflegeheime



KLEINE WOHNANLAGEN

- › Senioren-Residenzen
- › Ferienwohnanlagen
- › Wohnanlagen

STANDARD EIN- MEHRFAMILIENHAUS

STANDARD

EIN- MEHRFAMILIENHAUS

- › Klassische Bauweise
- › Fertigteil,...

ARCHITEKTENHAUS



ALTBAU – niedriger Standard



ALTBAU – hoher Standard



TREND IMPLICATIONS IN OUR CASE

“PRESTIGE“ BUILDINGS



Konzepte	Hierbei handelt es sich um hochtechnologische Gebäude am neuesten Stand der Technik, Design und Architektur spielen eine große Rolle. Renommierte Architekturbüros werden hierbei zu Wettbewerben geladen. Meist handelt es sich um Prestigeprojekte, die das Machbare versuchen zu realisieren zeigen. <ul style="list-style-type: none">› Wohnparks› Neue Hochhauskonzepte› Integrierte Wohn- und Bürogebäude
Lage	<ul style="list-style-type: none">› Attraktive Lagen in Städten und Ballungszentren
Bauweisen und Besonderheiten	<ul style="list-style-type: none">› Modernste Bautechnologie - Skelettbauweise› Funktionale und flexible Fassadenkonzepte (Energiegewinnung, Licht, Raumklima)› Integration in Energieversorgung der Städte
Gebäudetechnik	<ul style="list-style-type: none">› Höchste Automatisierung, wird zentral gesteuert, kann aber vom Benutzer individuell angepasst werden.
Raum-, und Wohnkonzepte - Funktionalität	<ul style="list-style-type: none">› Flexible Wohnkonzepte von unterschiedlicher Größe, die eine schnelle Adaption an den jeweiligen Nutzer ermöglichen, Grundfunktionen und Basismöblierung ist bereits erfolgt. Ein Wechsel der Wohnung ist schnell und einfach möglich. Erholungsflächen sind im Konzept integriert.
Bedeutung in Italien	<ul style="list-style-type: none">› Zunehmend , aber auf kleines Segment beschränkt insbesondere für die Oberschicht
Bauherren	<ul style="list-style-type: none">› Großinvestoren,



TREND IMPLICATIONS IN OUR CASE

SOCIAL LIVING



Konzepte	<p>Der wachsende Bedarf nach neuen Wohnräumen in dicht besiedelten Gebieten für eine große Zahl an Personen mit geringer Kaufkraft fordert neue Konzepte des Bauens. Diese müssen zwar bestimmten energetischen und ökologischen Anforderungen entsprechen, Hauptziel ist aber eine möglichst effiziente Nutzung der Fläche. Dazu gehören auch die Entwicklung neuer Formen von Wohnheimen, Soziale Wohnbauten, Pflegeheime,...</p>
Lage	<ul style="list-style-type: none">› „Schlechte“ Lagen in der Stadt
Bauweisen und Besonderheiten	<ul style="list-style-type: none">› Ziel ist eine möglichst effiziente Nutzung der Flächen und eine kostenoptimale Erstellung der Gebäude bei Rücksichtnahme auf energetische Anforderungen. Die Gebäude wachsen stark in die Höhe.
Gebäudetechnik	<ul style="list-style-type: none">› Notwendige Steuerungen und Automatisierungstechnik wird zentral gesteuert. Sicherheitstechnik spielt eine zunehmende Rolle
Raum-, und Wohnkonzepte - Funktionalität	<ul style="list-style-type: none">› Kleinstwohnungen, die bei Bedarf zusammengelegt und kombiniert werden können. Die Wohnungen sind standardisiert ausgestattet. Wohnungswechsel sind einfach und schnell möglich. Notwendige Funktionen, wie Waschen, Kochen werden in Gemeinschaftsflächen ausgelagert .
Bedeutung in Italien	<ul style="list-style-type: none">› Zunehmend
Bauherren	<ul style="list-style-type: none">› Großinvestoren, öffentliche Hand, Große Bauunternehmen (Bauträger)

CLIENT'S STRATEGIC FOCUS 2000 / 2010 / 2020

**Italy market development,
Growth strategy
(market share) expansion of services**

MARKETS: IT, AT (seals), Balkans (log)

CUSTOMER SEGMENTS:
Dealer, manufacturer of wood windows / PVC / mixed groups

PRODUCTS / SERVICES:
xxxxxxx

ORGANIZATION:
Sales team, Area Manager, specialists, process organization

INNOVATION

Xxxxxxxxxx, Focusing on logistics services.

MARKETS IT, AT (seals), DE, ES (as a delivery partner)
PO, GR

CUSTOMER SEGMENTS

Dealer, manufacturer of wood windows / PVC / aluminum elements dealers
Hrst. shutters, system suppliers

NEW PRODUCTS / SERVICES

xxxxxx

SALES ORGANIZATION

Team leader as FK, KAM P & S Mgr, role of Promotir tecnici

INNOVATION

xxxxxx

NEW MARKETS

Like 2010, New Switzerland (seals)?, Latin America?

CUSTOMER SEGMENTS

As in 2010 with a minor role of trade; potential segments: windows reseller, facade builders, planners, Innentüren-/Profilhersteller, franchising partner maintenance

NEW PRODUCTS / SERVICES

SALES ORGANIZATION

Special AD. in product segments, new AD leader role, external market editor? AD innovations?

INNOVATION Product

enhancements, products for glazing, sensor / electronics, ventilation / air conditioning, shading Services (customer portal)

t1

2002

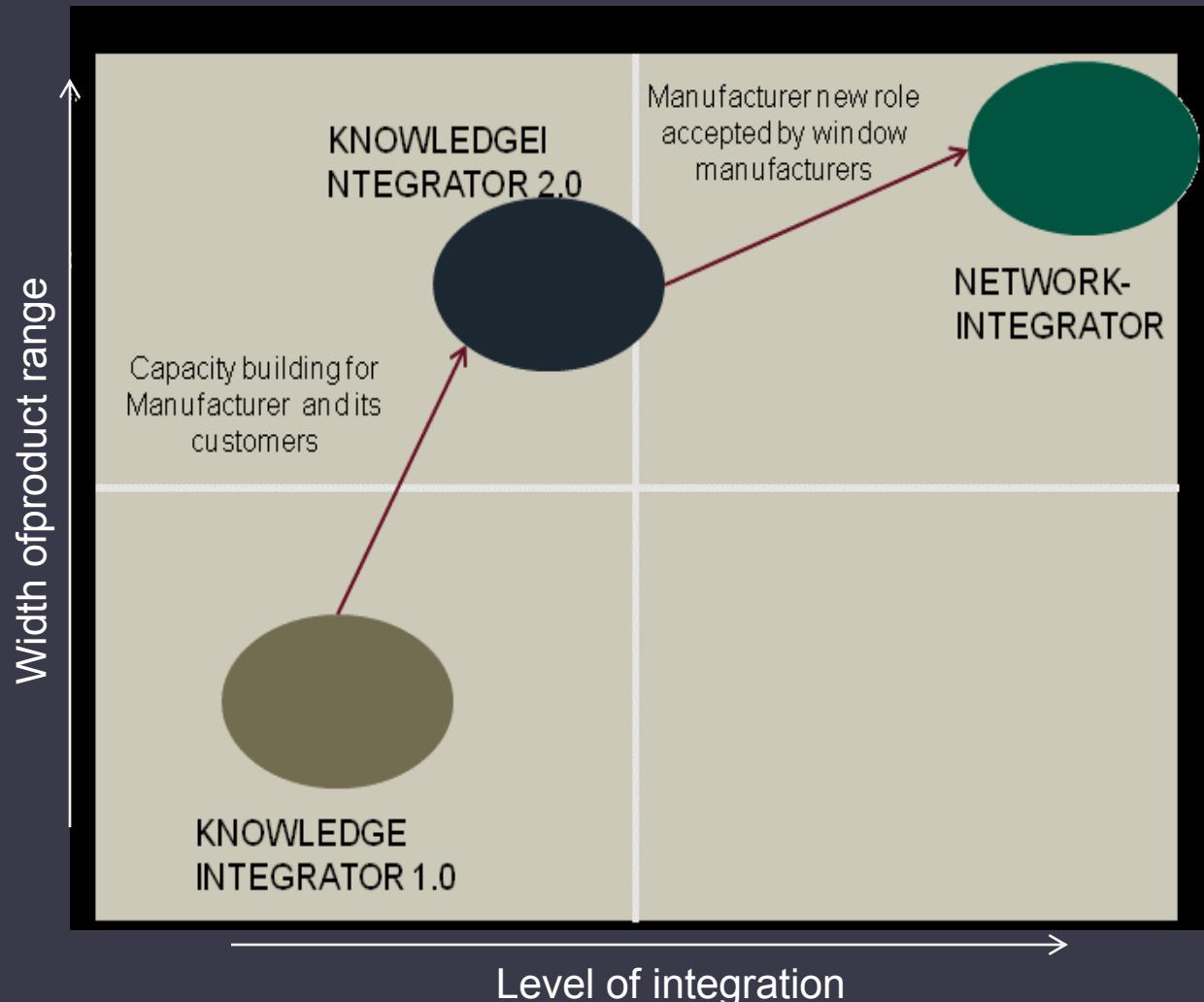
**new market segments
Customer loyalty (brand, services)
Expansion
Analysis of new markets abroad**

2009

**sustainable Growth
Expansion of foreign markets
New intelligent products
concentration & expansion
of services**



CLIENT'S STRATEGIC FOCUS : ROAD MAP



CLIENT'S STRATEGIC FOCUS : NEW ROLE DESCRIPTION

As a network integrator we understand the entity capable to coordinate and integrate the series of rather independent professions and institutions – planner, architects, builders, window and door manufacturers, municipalities and public. This new role is needed based especially on the expected changes – requirements for new constructions, environmental requirements and shortage of energy supplies, legislative requirements regarding reconstructions and ownership structure.

